

Teamleiter Vertrieb (w/m/d) DACH Region

Kennziffer

1145

Arbeitgeberbeschreibung

Unser Kunde ist ein erfolgreicher Hidden Champion mit mehreren Fertigungsstandorten. Einer davon befindet sich in Westthüringen, wo die Position organisatorisch angesiedelt ist. Das Werk zeichnet sich aus durch sehr moderne Fertigungstechnologien und beschäftigt über 500 MitarbeiterInnen. Im Zuge des Wachstums wurde eine zweite Führungsebene geschaffen. Gesucht wird ein Sales Manager, welcher den Außendienst proaktiv weiterentwickelt und gemeinsam die Transformationsprojekte umsetzt.

Einsatzregion

Thüringen - West

Ihre Aufgaben

- Mit einem Team von 4 MitarbeiterInnen reorganisieren Sie für Ihre Produktparte die Vertriebsaktivitäten in der DACH Region
- Zunächst strukturieren Sie Ihr Vertriebsgebiet neu, richten die Sales Aktivitäten Ihres Teams an den neuen Anforderungen des Unternehmens und der Produkte aus und erstellen gezielte Maßnahmenpläne, welche Sie regelmäßig datenbasiert im CRM tracken
- Als analytisch agierender Vertriebsmanager beraten Sie selbst ca. 50% Ihrer Arbeitszeit aktiv im Umfeld Fachhandel und Endkunde und sichern langfristige, partnerschaftliche Geschäftsbeziehungen ab
- Mittels umfassender Marktanalyse, betriebswirtschaftlicher Kalkulationen und Ihrem erprobten Verhandlungsgeschick erreichen Sie neue Kunden bzw. Märkte und begleiten die erfolgreiche Platzierung des erweiterten Sortiments im Zuge des

Technologiefortschritts

- Weiterhin sichern Sie eine prozessstabile innerbetriebliche Ablauforganisation in Richtung Innendienst ab und überführen KVP Projekte effizient in das Tagesgeschäft

Ihr Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium BWL, Wirtschaftsingenieurwesen etc. oder eine vergleichbare Qualifikation mit entsprechender Berufserfahrung im Vertrieb
- Für diese Position ist eine 50%ige Reisebereitschaft in der DACH Region erforderlich und eine regelmäßige tageweise Präsenz am Produktionsstandort (1-2 Tage pro Woche)
- Idealerweise haben Sie Erfahrung als Teamleiter im B2B Vertrieb im Bereich Fachhandel
- Erfahrung im Umgang mit CRM Tools, Data Analytics und modernen Vertriebswerkzeugen wird vorausgesetzt
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch runden Ihr Profil ab

Bewerbungsinformationen

Senden Sie uns Ihren Lebenslauf an bewerbung@camillo-consult.de

Wenn Sie im Raum Eisenach, Gotha, Mühlhausen, Heilbad Heiligenstadt, Schmalkalden, Erfurt, Arnstadt oder Bad Hersfeld, Fulda arbeiten wollen, sollten Sie sich bewerben.

Herzlich willkommen....

Camillo Consult ist Ihr Headhunter aus & für Thüringen und ausschließlich in der Direktvermittlung von TOP-Positionen tätig. Gerne können Sie sich auch initiativ bewerben. In einem ersten Telefonat tauschen wir uns gerne mit Ihnen darüber aus, wie interessant die vorgeschlagene Position für Sie ist, oder ob wir Sie mit einer anderen (diskreten) Vakanz begeistern können.

Alle Menschen sind uns herzlich willkommen. Unsere Kunden schätzen Vielfalt und begrüßen alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, sexueller Identität, Hautfarbe, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion oder Weltanschauung, Migrationshintergrund, Behinderung, Alter oder Familienstand.

Kontakt

Frau Melanie Zech

Camillo Consult GmbH
Magdeburger Allee 4
D-99086 Erfurt
Fon: +49 (0) 361 2184 8124
Mobil: +49 (0) 151 51027440
Mail: bewerbung@camillo-consult.de