

Leiter Vertrieb (w/m/d) mobile Investitions- güterbranche

Kennziffer

1081

Arbeitgeberbeschreibung

Unser Kunde ist ein traditionelles Handels- und Serviceunternehmen mit einer starken Marke. Mit ca. 200 Mitarbeitern ist es in seinem Segment führend in den Regionen Thüringen, Hessen, Niedersachsen und Sachsen-Anhalt. Am Hauptsitz in Thüringen ist im Zuge einer strategischen Neuorganisation diese Position erstmals zu besetzen.

Einsatzregion

Thüringen

Ihre Aufgaben

- Sie sind mit Ihrem Team von zwölf Mitarbeitern verantwortlich für die Vertriebsaktivitäten in der Region und entwickeln dazu Vertriebsstrategien und Konzepte zum Ausbau der Geschäftsfelder
- Dazu analysieren Sie Ihr Marktgebiet, erkennen aktuelle Trends, optimieren die Kundenbetreuung und stellen dabei den Kunden in den Mittelpunkt Ihrer Aktivitäten
- Zudem übernehmen Sie persönlich die Betreuung der regionalen Key Accounts aus dem Umfeld der verarbeitenden Industrie, der Logistik und der Kommunalkunden/Public Sector
- Ferner agieren Sie als Ideenentwickler, Ansprechpartner und Kommunikations-Schnittstelle zu den anderen Unternehmensbereichen und vor allem der Lieferanten der Investitionsgüter

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung, idealerweise mit weiterführender (vertrieblicher/ akademischer) Qualifikation im kaufmännischen oder technischen Umfeld
- Für diese Position müssen Sie über mehrjährige erfolgreiche Vertriebserfahrung von Investitionsgütern (im regionalen Umfeld) z.B. Nutzfahrzeughandel, Maschinenbau, landwirtschaftliche Maschinen oder Baumaschinen verfügen
- Ihre Arbeitsweise ist von hoher Eigenverantwortung geprägt und Sie besitzen gutes Verhandlungsgeschick sowie gute Team- und Kommunikationseigenschaften
- Der Umzug in die Nähe des künftigen Arbeitsortes ist für Sie selbstverständlich

Bewerbungsinformationen

Wenn Sie im Raum Eisenach, Schmalkalden, Meiningen, Erfurt, Gotha, Mühlhausen, Hersfeld oder Göttingen arbeiten wollen, sollten Sie sich bewerben.

Ihr Nutzen:

Unser Kunde bietet Ihnen ein zukunftssicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis mit anspruchsvollen und vielseitigen Tätigkeitsfeldern in einem erfolgreichen Umfeld.

Ihr nächster Schritt:

Wenn Sie sich in dem beschriebenen Aufgabenfeld wieder finden, dann bewerben Sie sich im ersten Schritt ohne Zeugnisse mit Ihrem Lebenslauf mit detailliertem Projekt-/ Tätigkeitsbericht unter Angabe der Kennziffer sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an die untenstehende Kontaktadresse.

Kontakt

Herr Eckhard Monninger
Camillo Consult GmbH
Magdeburger Allee 4
D-99086 Erfurt
Fon: +49 (0) 361 2184 8124
Mobil: +49 (0) 172 3656888
Mail: bewerbung@camillo-consult.de

