

Key Account Manager (w/m/d) Automobilzulieferer - Remote

Kennziffer

1041

Arbeitgeberbeschreibung

Unser Kunde ist in seinem Produktsegment Weltmarktführer für Tier 1 wie auch OEM´s. Der Standort des Headquarters ist in Thüringen, das Unternehmen beschäftigt insgesamt 1.100 Mitarbeiter und wird noch in diesem Jahr gegen den Trend um 20 % wachsen und weiter investieren. Die Vertriebsaktivitäten wurden im Zuge der seit 12 Monaten dauernden Neuausrichtung neu strukturiert und wir suchen sowohl einen erfahrenen TOP-Kandidaten wie auch 1-2 Berufsanfänger/innen für eine Aufgabe im Homeoffice.

Einsatzregion

Thüringen

Ihre Aufgaben

- Sie sind für die vertrieblichen Aktivitäten im internationalen Umfeld zu OEM´s bzw. zu Tier 1 verantwortlich und sichern damit den abgestimmten Auftragseingang ab
- Sie betreuen große internationale Bestandskunden und haben eine hohe Reisetätigkeit
- Dazu analysieren Sie Ihr Marktgebiet, identifizieren potenzielle Neukunden und bauen durch aktive Vertriebs- und Marktaktivitäten das bestehende Geschäftsvolumen deutlich aus
- Hierzu bewerten Sie die stets individuelle Kundenanforderungen und erstellen nach Absicherung der technischen Realisierungsmöglichkeiten individuelle Angebote und

begleiten die Projekte bis zur Serienreife

Ihr Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im Maschinenbau, der Kunststofftechnik, als Wirtschaftsingenieur, Betriebswirtschaft (BWL) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Für die TOP-Position müssen Sie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von technischen und erklärungsbedürftigen Produkten im Automobilumfeld - idealerweise der Spritzgussverarbeitung - vorweisen
- Als Berufseinsteiger/in oder Nachwuchskraft wird die entsprechende Motivation und Biss in diesem Umfeld erwartet
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch runden Ihr Profil ab

Bewerbungsinformationen

Die Tätigkeit sollte remote im Homeoffice ausgeübt werden. Aber auch wenn Sie im Raum Eisenach, Schmalkalden, Saalfeld, Gera, Jena, Erfurt, Sömmerda, Heilbad Heiligenstadt oder Nordhausen arbeiten wollen, sollten Sie sich bewerben.

Ihr Nutzen:

Unser Kunde bietet Ihnen ein zukunftssicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis mit anspruchsvollen und vielseitigen Tätigkeitsfeldern in einem erfolgreichen Umfeld.

Ihr nächster Schritt:

Wenn Sie sich in dem beschriebenen Aufgabenfeld wieder finden, dann bewerben Sie sich im ersten Schritt ohne Zeugnisse mit Ihrem Lebenslauf mit detailliertem Projekt-/Tätigkeitsbericht unter Angabe der Kennziffer sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an die untenstehende Kontaktadresse.

Kontakt

Frau Deborah Jansen
Camillo Consult GmbH
Schlösserstraße 5
D-99084 Erfurt
Fon: +49 (0) 361 2184 8124
Mail: bewerbung@camillo-consult.de

