

Business Development Manager (w/m/d) Logistikdienstleistungen

Kennziffer

1024

Arbeitgeberbeschreibung

Wir übernehmen das Bewerbermanagement für unseren Kunden TVS Supply Chain Solutions GmbH in Eisenach, welche Teil einer stark expandierenden Unternehmensgruppe ist. Insgesamt sind knapp 20.000 Angestellte global in Projekten rund um perfekt ausgerichtete Lieferketten unterwegs. Vor Ort in Thüringen ist TVS Logistik Partner für den Automotive Kunden Opel und beschäftigt 120 MitarbeiterInnen. Zum Aufbau weiterer lokaler Kunden in Deutschland wird nun ein vertriebsorientierter B2B Manager gesucht, der logistische Outsourcing Modelle vertreibt.

Weiterführende Informationen zum Unternehmen erhalten Sie unter www.tvsscs.com

Einsatzregion

Thüringen - West

Ihre Aufgaben

- Sie sind für den Vertrieb der logistischen Dienstleistungspalette verantwortlich und berichten direkt der Geschäftsführung vor Ort
- Als Vertriebsprofi akquirieren Sie Neukunden im gehobenen Mittelstand bis Konzernunternehmen
- Dazu analysieren Sie Ihr Marktgebiet, definieren Potenzialkunden und übernehmen proaktiv den damit verbundenen Beziehungsaufbau bis hin zur Vertragsunterschrift

- Sie beobachten den Markt mit Weitblick, erstellen die Road Map für Vertriebsaktivitäten und sorgen für die erfolgreiche Umsetzung der daraus gewonnenen Leads

Ihr Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL oder als Wirtschaftsingenieur mit Fokus Logistik/Supply Chain Management, alternativ verfügen Sie über eine adäquate Berufsausbildung
- Für diese Position müssen Sie über Kenntnisse im Bereich B2B Vertrieb verfügen, idealerweise im Umfeld Dienstleistung bzw. Logistik
- Deutschlandweite Mobilität und hohe Reisebereitschaft wird vorausgesetzt
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch runden Ihr Profil ab

Bewerbungsinformationen

Ihr Nutzen:

Unser Kunde bietet Ihnen ein zukunftssicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis mit anspruchsvollen und vielseitigen Tätigkeitsfeldern in einem erfolgreichen Umfeld.

Ihr nächster Schritt:

Wenn Sie sich in dem beschriebenen Aufgabenfeld wieder finden, dann bewerben Sie sich im ersten Schritt ohne Zeugnisse mit Ihrem Lebenslauf und detailliertem Projekt-/Tätigkeitsbericht unter Angabe der Kennziffer sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an die untenstehende Kontaktadresse.

Kontakt

Frau Deborah Jansen
Camillo Consult GmbH
Schlösserstraße 5
D-99084 Erfurt
Fon: +49 (0) 361 2184 8124
Mail: bewerbung@camillo-consult.de